

MARSEILLE  
9 juin 2016

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

**Opération de capital-transmission réussie pour Connect qui assure la pérennité de Groupe Omnium en PACA en le cédant à ses dirigeants et à deux fonds minoritaires, 5 ans après son rachat à ses fondateurs.**

Spécialisé dans les problématiques de transmission et de reprise de PME en PACA, le fonds d'investissement marseillais Connect déboucle avec succès une 6<sup>e</sup> opération de capital-transmission.

Cinq ans après avoir racheté le Groupe marseillais Omnium à ses fondateurs, Connect vient de le céder au dirigeant qu'il a mis en place, Pascal Coppens, accompagné de 6 de ses cadres dirigeants, dans le cadre d'une reprise sous forme de LMBO aux côtés de deux fonds minoritaires : le fonds local BNP Paribas Développement et BTP Capital Investissement, fonds spécialisé dans le BTP.



Fondé il y a 50 ans, Groupe Omnium est un acteur de référence de l'enveloppe du bâtiment en PACA, au travers de ses trois filiales spécialisées sur les métiers de la rénovation de façade, l'étanchéité et la peinture.



« Cette cession intervient après la reprise d'Omnium par Connect en 2011 - dans le cadre de la préparation du départ à la retraite de ses deux dirigeants historiques, Jacques Silve et Bernard Deluca. Pour cela, Connect a mis en place, début 2014, un nouveau manager, Pascal Coppens, professionnel du secteur, puis l'a accompagné dans sa prise de fonction opérationnelle jusqu'à la récente cession du groupe », explique Jérôme Borie, associé fondateur de Connect.

« Conformément à sa vocation, Connect aura ainsi permis au Groupe Omnium de rester local et de se renforcer autour d'une équipe de managers dynamiques et expérimentés. Omnium affiche par ailleurs un développement soutenu puisque l'entreprise a vu son chiffre d'affaires croître de 13 millions d'euros au moment de sa reprise en 2011 à près de 18 millions d'euros en 2015. Ce n'est pas rien sur un secteur réputé difficile ! », précise Franck Paoli, associé fondateur de Connect.

« Groupe Omnium a désormais pour ambition de conforter sa place de leader indépendant sur le secteur des travaux de second œuvre du bâtiment. Il entend pour cela développer son savoir-faire sur les Contrats de Performance Energétiques (CPE) et sur la problématique du désamiantage mais aussi saisir des opportunités de croissance externe pour compléter son offre métier et développer sa présence géographique », commente Pascal Coppens, aujourd'hui Président de Groupe Omnium.

Le Groupe, qui compte **50 collaborateurs** répartis sur **3 implantations** (Castries-34, Marseille-13, Fréjus-83), est emmené par un management soudé autour du dirigeant mis en place par Connect et désormais largement impliqué dans le capital de l'entreprise.

La cession de Groupe Omnium fait notamment suite pour Connect, en fin d'année 2015, à **la reprise de Profilmar par l'industriel Zurfluh-Feller autour de Stéphane Sciapapietra** – manager mis en place par Connect en 2012 ; et à **la reprise d'Activence par ses managers, François-Xavier Jeuffroy et Guy Pons, aux côtés de BNP Paribas Développement** dans le cadre d'un LBO secondaire.

Avec 20 opérations à son actif depuis sa création en 2007, dont 6 opérations débloquées sur les 7 réalisées dans le cadre de sa première levée de fonds, **Connect confirme ainsi son positionnement spécifique de spécialiste des problématiques de transmission et de reprise de PME en PACA, avec l'identification et la mise en place d'un manager de reprise à l'occasion du départ à la retraite d'un dirigeant.**

#### **A propos de Groupe Omnium**

*Premier acteur indépendant spécialisé dans les travaux de second œuvre du bâtiment sur l'arc méditerranéen depuis tout juste 50 ans, le Groupe Omnium propose au travers de ses filiales spécialisées une offre globale de services pour l'enveloppe du bâtiment : rénovation de façade (Omnium Façades), étanchéité (Sud-est étanchéité), peinture et finitions intérieures (Entreprise Ventre),*

*Zac de la Valentine- 117 traverse de la Montre – 13011 Marseille – 04 91 87 92 05 – [www.groupe-omnium.net](http://www.groupe-omnium.net)*

#### **A propos de Connect**

*Né en 2007 à Marseille de la rencontre entre deux chefs d'entreprise régionaux (Franck Paoli et Jérôme Borie) et du constat des difficultés rencontrées par les dirigeants de PME souhaitant transmettre leur société, Connect se positionne sur le créneau de la reprise d'entreprise avec un modèle spécifique : à la fois des prises de participation majoritaires et, dans la plupart des cas, la mise en place et l'accompagnement - dans la durée - d'un nouveau manager.*

*Avec un apport de 15 millions d'euros et une volonté forte de consolider le tissu économique régional, la Caisse d'Épargne Provence-Alpes-Corse (CEPAC) constitue le partenaire de référence de Connect, aux côtés de la Caisse d'Épargne Côte d'Azur (CECAZ) et de 50 chefs d'entreprise (PME) régionaux, séduits par son positionnement différenciant. Connect permet non seulement de maintenir des savoir-faire régionaux mais aussi de créer de la valeur et de l'emploi dans la région. [www.connect-pro.fr](http://www.connect-pro.fr) / [contact@connect-pro.fr](mailto:contact@connect-pro.fr) / 06 70 56 99 27*



## LES CONTACTS ET CONSEILS DE L'OPÉRATION

#### **Groupe Omnium :**

- Pascal Coppens, Président

#### **Cédants :**

- Connect, actionnaire majoritaire (Jérôme Borie, Franck Paoli, Rémy Garello, Damien Garau, Deborah Jarjaye)
- SCP Poyac, conseil juridique (Patrice Poyac)
- PAX Corporate Finance, banque d'affaires (Anthony Ginieis, Nicolas Pradeau, Sébastien Leleu)

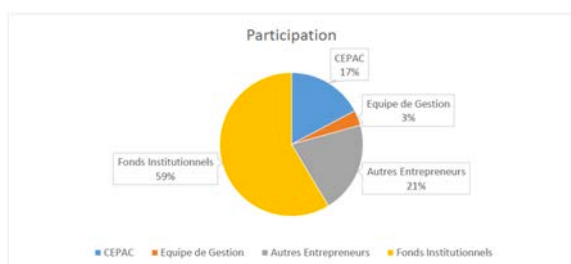
#### **Acquéreur :**

- Investisseurs financiers : BTP Capital Investissement (Lucas Donne), BNP Paribas Développement (Luc Pascal)
- Nova Partners, conseil juridique (Olivier Nett) ; Axis, audit comptable (Valérie Lepee)
- Banques : BNP Paribas, Caisse d'Épargne Provence Alpes Corse, BTP Banque, SMC

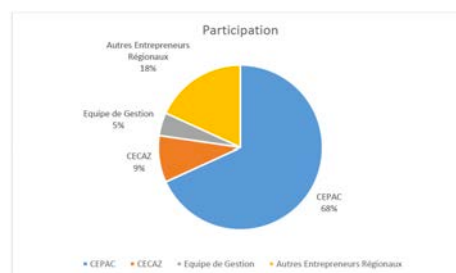
## CONNECT EN CHIFFRES

Une équipe opérationnelle Connect de **5** personnes, destinée à se renforcer

**51 millions d'euros** recueillis grâce à **2 levées de fonds successives** (29 millions pour la 1ère finalisée en 2007 et 22 millions pour la 2ème finalisée en 2014)



FPCI Connect Capital (29 millions d'euros)



Connect Invest (22 millions d'euros)

**20** opérations menées dont :

**11** acquisitions

- 7 acquisitions dans le cadre du FPCI Connect Capital : Carestia, Activence, Optimétrie, Ascenseurs Méditerranée, Profilmar, Omnium Façades, IFC
- 4 acquisitions dans le cadre de Connect Invest : Metauplast, Aptafêtes, Natives, Caractère Imprimeur

**1** création (Connect Invest) Phocsa Développement

**6** cessions Carestia, Ascenseurs Méditerranée, IFC, Profilmar, Activence, Groupe Omnium

**2** opérations de croissance externe

- dans le cadre du FPCI Connect Capital : AD3E
- dans le cadre de Connect Invest : Shanghai Belle

**1** Investisseur institutionnel régional de référence, premier souscripteur des deux fonds Connect : la CEPAC (Caisse d'Épargne Provence Alpes Corse) rejointe en 2014 par la CECAZ (Caisse d'Épargne Côte d'Azur)

**Plus de 80** investisseurs entrepreneurs et dirigeants régionaux qui ont investi dans les fonds Connect et accompagnent le dispositif

parmi lesquels : Pascal Avon (Avon Communications), Jean-Pierre Barade (ex SHRM, ex COMPASS), Johan Bencivenga (Climatech), Marc Bergeret (ex Grand Sud Auto - concession BMW), Alain Brousse (ex DG d'Onet), Vincent Canavese (Canavese), Pascal Fouache (CMR), Rodolphe Leon (Maestris), Marc Maurel (Banque Martin Maurel), Druon Note (Président Laphal), Franck Recoing (SBR - GSA Prado), Patrick Saut (ex Quintoli), Marc Siari (Kruger), Vincent Tourneur (ex Directeur des Achats Ricard), Théodore Zarifi (Zarifi & Cie), ...

**Un réseau de prestataires qualifiés dans différents métiers** : stratégie, contrôle de gestion, RH, juridique, social, optimisation des coûts, export, supply chain...